

ТАКИХ ЛЮДЕЙ НУЖНО БРАТЬ! ИЛИ О ЧЕМ ДУМАЮТ КАНДИДАТЫ, КОГДА ПИШУТ РЕЗЮМЕ...



Сила компании – в сотрудниках. К нам приходят такие, что никакой силомер не выдержит. Достаточно прочитать резюме некоторых кандидатов, чтобы понять – «Таких людей надо брать!». Стиль и орфография – сохранены.

Ирина Мешкова

Цель (какую работу хотели бы получить некоторые соискатели)

- Заинтересовала должность главного редактора. Если вакансия занята, могу быть каким-нибудь директором
- Подняться до более высоких форм развития, соответствующих более развитой социальной среде
- Рассмотрю различные предложения, связанные с реализацией и производством мебели или по моей специальности - зубной техник
- Специалист по маркетингу, практик, выросший из менеджера по сбыту
- Секретарь - рейферент по обделке и строительству
- Менеджер продажного отдела
- Желаемая позиция: Горизонтальная. Но вообще-то сойдет любая

О себе:

- Семейное положение: Холст
- Замужем 13 лет, поэтому с оптимизмом, нервами и чувством юмора нормально
- У меня есть прекрасная, любимая жена. В браке состою 4 года. Активно пытаемся «расширить» семью, но пока детей нет
- Счастлива замужем, имею сына 1977 г.р. с дипломом юриста.
- Семейное положение: холост, но это не кредо.
- Не смотрите, что я женщина, работать умею и хочу.
- Мой возраст (46 лет) свидетельствует против меня, однако то обстоятельство, что моему сыну 6 лет, говорит о том, что у меня хорошая мотивация и я сохранил способность учиться и активно работать
- Телефон: 050-***-***-*** имейте совесть, не звоните с городских!

Образование

- В 1991 году поступил в Коммерческий институт, факультет менеджмент и управление производством. Смог проучиться полтора года.
- В 1982г. окончила МИСИ. Название специальности: - Не помню.
- 1992-1994г. учёба ДГУ. Затем ушёл в коммерцию.
- 1995-1996г. учёба в ДГУ. Снова ушёл в коммерцию
- Поступил в Академию по туризму сразу, но через два года уже устроился на работу и уехал в горы, чтобы ближе познакомиться с будущей профессией

Опыт работы

- Организована эффективная система сбыта неликвидной парфюмерии (три вагона) по просьбе знакомого бизнесмена
- Ведение переговоров, выписка счётов, завод приходных расходных накладных в базу данных; простановка печатей на документы, отслежка платежей
- Привела бухгалтерию к состоянию, возможному для закрытия фирмы
- Делал заказы по нужде отдела продаж
- Опыт работы коллектора – большая выдумка и находчивость при сборе долгов
- Из резюме дизайнера интерфейсов: Я счастлив от машинной точности. Симметрия мне такая же сестра как и асимметрия... Большинство графических приемов считаю лицемерными... Люблю абсо-

лютно все цвета, даже цвет дерьма... Пару лет писал на PHP и верстал на HTML+CSS. Понял, что такую работу лучше поручать домашним животным. Черный пояс по верстке любых материалов как в кварке, так и индизайне хоть буклет, хоть большую советскую энциклопедию. Фотошоп иллюстратор и корел в ассортименте. Делаю логотипы и бренд-буки как моя бабушка горячие пирожки. Обожаю макинтоши как явление, а писюки могу собирать/разбирать с закрытыми глазами (включая OS Windows). Законченный трудоголик не обращающий внимания на время суток. Продамся (такая натура) за указанное выше вознаграждение + соцпакет + оплачиваемый отпуск + больничный (тьфу-тьфу-тьфу) + бесплатный обед адекватно мыслящему работодателю

- Резюме домработницы: "стираю, гажу, создаю уют в доме"

Владение языками:

- Английский и немецкий с ноутбуком
- Английский (разговорный со словарём)
- Английский технический вплоть до разговорного
- Учила французский язык, но английский нравится больше
- Владелец 2 иностранными языками
- Латынью владею классно, разговорной практики к сожалению не было
- Английский: существенно
- Английский в стадии реконструкции
- Английский необходимо освежить

О желаемой зарплате:

- Уровень получаемого дохода – без ограничения сверху
- Желаемая зарплата: на должности генерального директора – 1500-2000\$, коммерческого директора 1000-1500\$, начальника отдела продаж – от 700\$, менеджера по продажам – от 500\$, торгового представителя – от 300\$. Предлагать в крайнем случае!
- Стартовые. Так как я озабочен поиском работы, то любые флюктуации возможны.

Личные качества:

- Выразительные лидерские качества
- Высокий коэффициент ICQ
- Знаком с чувством юмора
- Уравновешанный с элементами юмора
- Хорошие навыки общения. Умею излагать мысли на письме
- Быстрая обучаемость, оперативность, педантичность. Коммуникабельность – по состоянию на 23/06/03 побывал в 20 странах, и ни в одной не вяпался ни в одну, хоть несколько, негативную ситуацию
- Молодо выгляжу. Хорошо сложена. В юности танцевала в Народном театре Балета. Звонить с 18.00 до 18.00 спросить Андрея
- Хорошо вожу автомобиль (спокойно). Большой опыт вождения работ... Стрессоустойчив (по крайней мере, раньше был). Могу находить общий язык с людьми в коллективе и за его пределами (не подлиза!)

Хобби:

- Люблю своего кота
- Вышиваю крестиком, делаю мостик из положения стоя
- С сознательного возраста меня привлекали разнообразие механизмы, которые делают нашу жизнь проще. Мне было интересно как они работают, так что некоторые подвергались разборке... Сейчас я часто применяю привычные механические устройства как говорят «не по назначению», особенно на даче
- Генеральный директор пишет в резюме: ОТЛИЧНО ВКУСНО ГОТОВЛЮ, ЗНАЮ МАССАЖ